

Интервью
с Мартином
ХУБМАННОМ

06

Изменения
в законодательстве

18

С Днём
Победы!



20



С нами проходит время!

МОСЭНЕРГОСБЫТ

ЭнергодIALOG

№ 1 (6), январь — май 2016

Клиентский журнал ПАО «Мосэнергосбыт» для юридических лиц



Курс на развитие
собственных компетенций **10**

«Мосэнергосбыт» презентовал новые услуги для юридических лиц



От редакции

Уважаемые партнёры!



Темой номера в этот раз стала презентация новых компетенций ПАО «Мосэнергосбыт» для юридических лиц. Сегодня наша компания является не только гарантирующим поставщиком электроэнергии на территории Москвы и Московской области, но и мультисервисной компанией, предлагающей широкий перечень услуг. Среди них — монтаж внешних и внутренних систем электроснабжения, монтаж систем наружного и внутреннего освещения, обслуживание инженерных систем

и многие другие. Немаловажно, что начиная с этого года практически все работы, связанные с оказанием этих услуг, мы будем выполнять самостоятельно — силами собственного технического центра. Подробнее об этом читайте на стр. 10.

В рубрике «География» вы найдёте интервью с одним из наших крупных клиентов — директором управления территориального планирования и строительства сети гипермаркетов «Глобус» Мартином ХУБМАННОМ, который рассказал о том, какие преимущества даёт крупному бизнесу выход на оптовый рынок электроэнергии и почему для реализации этой задачи в качестве партнёра была выбрана компания «Мосэнергосбыт».

На стр. 16 вы можете ознакомиться с традиционными рейтингами административных округов Москвы и муниципальных образований Московской области, имеющих самую большую просроченную задолженность за электроэнергию со стороны предприятий ЖКХ, а также управляющих компаний и ТСЖ города, за первый квартал 2016 года.

В регулярной рубрике «Изменения в законодательстве» представлен обзор законодательных изменений в сфере энергоснабжения, которые произошли в первом квартале 2016 года.

В заключение хочется от всей души поздравить всех читателей с праздником — Днём Победы в Великой Отечественной войне! Искренне желаю вам и вашим близким здоровья, благополучия и мирного неба над головой.

До новых встреч!

Генеральный директор ПАО «Мосэнергосбыт»
Андрей КОВАЛЁВ

Эффективные решения для бизнеса

www.mosenergosbyt.ru

ЭНЕРГОМЕНЕДЖМЕНТ.
СИСТЕМА УПРАВЛЕНИЯ
ЭНЕРГОРЕСУРСАМИ
И ВНЕДРЕНИЕ
ЭНЕРГОСБЕРЕГАЮЩИХ
ТЕХНОЛОГИЙ

**МОНТАЖ
СЛАБОТОЧНЫХ
СИСТЕМ**

ЭНЕРГОСЕРТИФИКАТ.
ОЦЕНКА СОСТОЯНИЯ
ЭЛЕКТРОУСТАНОВОК
И УСТРАНЕНИЕ ВЫЯВЛЕННЫХ
НАРУШЕНИЙ

**МОДЕРНИЗАЦИЯ
СИСТЕМ
ОСВЕЩЕНИЯ**

**СИСТЕМА УЧЁТА
ЭЛЕКТРОЭНЕРГИИ
(АИИС КУЭ).
СИСТЕМА УЧЁТА
ЭНЕРГОРЕСУРСОВ
(АИИС КУЭР)**

**ТЕХПРИСОЕДИНЕНИЕ
ЭНЕРГОПРИНИМАЮЩИХ
УСТРОЙСТВ**

ЭНЕРГОАБОНЕМЕНТ.
ГОДОВОЕ СОПРОВОЖДЕНИЕ
КЛИЕНТА

**ТЕХНИЧЕСКОЕ
ОБСЛУЖИВАНИЕ СИСТЕМ
УЧЁТА ЭЛЕКТРОЭНЕРГИИ**

**РЕКОНСТРУКЦИЯ УЗЛОВ
УЧЁТА В СВЯЗИ С ВЫХОДОМ
ЗА МЕЖПОВЕРЧНЫЙ
ИНТЕРВАЛ**

**СИСТЕМА УЧЁТА
ЭЛЕКТРОЭНЕРГИИ ДЛЯ
БЮДЖЕТНЫХ
ОРГАНИЗАЦИЙ**

**УСТАНОВКА
И ОБСЛУЖИВАНИЕ ПРИБОРОВ
УЧЁТА РАСХОДА ВОДЫ**

**УСЛУГИ
ПО РЕКОНСТРУКЦИИ
ЭЛЕКТРООБОРУДОВАНИЯ
В МНОГОКВАРТИРНЫХ
ЖИЛЫХ ДОМАХ**

Содержание

04

НОВОСТИ

Контактный центр

ПАО «Мосэнергосбыт» —
один из лучших в России

Он получил высокое одобрение жюри профессионального конкурса «Хрустальная гарнитура — 2016» и был признан одним из лучших в индустрии контакт-центров России и стран региона в номинации «Лучший центр по обслуживанию населения в государственных органах и секторе ЖКХ».



06

ГЕОГРАФИЯ

«Выход на оптовый рынок — это экономия расходов для предприятия»

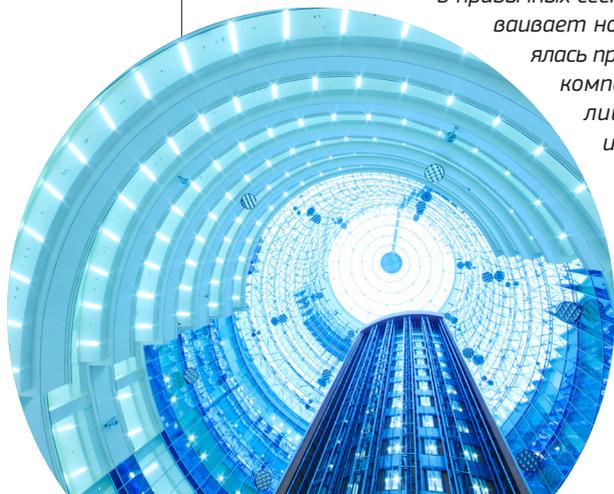
В своём интервью журналу «ЭнергодIALOG» директор управления территориального планирования и строительства сети гипермаркетов «Глобус» Мартин ХУБМАНН рассказал о том, какие преимущества даёт крупному бизнесу выход на оптовый рынок электроэнергии и почему для реализации этой задачи в качестве партнёра была выбрана компания «Мосэнергосбыт».

10

ТЕМА НОМЕРА

Курс на развитие собственных компетенций

ПАО «Мосэнергосбыт» не только наращивает компетенции в привычных сегментах рынка, но и осваивает новые. 29 марта состоялась презентация новых услуг компании для юридических лиц: монтаж внешних и внутренних систем электроснабжения, монтаж систем наружного и внутреннего освещения, обслуживание инженерных систем.



НЕПЛАТЕЖИ ЗА ЭЛЕКТРОЭНЕРГИЮ

ПАО «Мосэнергосбыт» составило традиционные рейтинги административных округов Москвы, имеющих самую большую просроченную задолженность за электроэнергию со стороны управляющих компаний и ТСЖ города, а также муниципальных образований Московской области, имеющих наибольшую просроченную задолженность со стороны предприятий ЖКХ, за первый квартал 2016 года.



ИЗМЕНЕНИЯ В ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ

Обзор законодательных изменений в сфере энергоснабжения за первый квартал 2016 года.

ДОСУГ

С Днём Победы!

Интересные факты о вкладе энергетиков в победу нашего народа в Великой Отечественной войне.

16

18

20

Главный редактор
Вадим НАДТОЧИЕВ
Ответственный секретарь
Полина ГРОМОВА
Редакционный совет ПАО «Мосэнергосбыт»
Сергей КЮРЕГЯН, директор по развитию —
председатель редакционного совета
Родион КОЗЛОВ, руководитель центра
энергосбережения
Светлана КОТЕНЕВА, начальник управления
взыскания дебиторской задолженности
Олег КУЗНЕЦОВ, начальник отдела
стандартизации и качества

Сергей МИЛЯКОВ, директор
по энергосбытовой деятельности
Ольга РОГАНОВА, заместитель генерального
директора по работе с клиентами
Геннадий СТРЕЛЬЦОВ, заместитель генерального
директора по развитию и маркетингу

МЫ ВСЕГДА НА СВЯЗИ:
energodialog@mosenergoby.ru
Присылайте свои вопросы и предложения
по тематике материалов
Иллюстрации: архив «ЭнергодIALOG»,
www.shutterstock.com, www.cwvg.ru, www.globus.ru



Контактный центр «Мосэнергосбыта» признан одним из лучших в России

На фото: **Денис КИРИЕНКО**, директор по управлению проектами блока розничного бизнеса ПАО «Интер РАО», получает заслуженную награду.

Контактный центр ПАО «Мосэнергосбыт» получил высокое одобрение жюри профессионального конкурса «Хрустальная гарнитура — 2016» и был признан одним из лучших в индустрии контакт-центров России и стран региона в номинации «Лучший центр по обслуживанию населения в государственных органах и секторе ЖКХ».

Кроме того, проект создания Единого контактного центра Группы компаний «Интер РАО» на базе «Мосэнергосбыта» в рамках конкурса был удостоен главного приза в номинации «Партнёр года по внедрению, интеграции». 22 марта 2016 года в Москве в деловом центре гостиницы Radisson Slavyanskaya состоялась торжественная церемония награждения. Престижный профессиональный конкурс «Хрустальная гарнитура» проводится сообществом профессионалов Call Center Guru при поддержке Национальной ассоциации и Гильдии менеджеров контактных

центров с 2005 года. Ежегодно на премию номинируются представители более чем 100 контактных центров России, Казахстана, Украины, Белоруссии, Киргизии и других стран. Награда вручается победителям в 33 номинациях. Главная её задача — стимулировать обмен опытом между профессионалами, способствовать развитию новых технологий и повышению качества обслуживания в call-центрах.

«Получить такую престижную награду — большая гордость, — отметил генеральный директор ПАО «Мосэнергосбыт» Андрей КОВАЛЁВ. — Высокая оценка профессионального жюри и завоёванная премия — это плоды колоссального труда, проделанного специалистами нашей компании». Контактный центр «Мосэнергосбыта» — флагман проекта создания Единого контактного центра (ЕКЦ) энергосбытовых компаний «Интер РАО». Он отличается наиболее отлаженными процессами обслуживания в энергетической отрасли. Технологическая основа ЕКЦ базируется на ведущих отечественных разработках: платформе Naumen Contact Center и продуктах Центра речевых технологий для синтеза и распознавания речи.

В рамках проекта создана современная высокотехнологичная система самообслуживания (IVR), позволяющая голосом передавать показания счётчика. В марте 2016 года в автоматическом режиме через IVR было принято рекордное количество показаний — более 80 тысяч. С 2015 года был запущен сервис дистанционного обслуживания «Видеоконсультант». Также введена новая методика работы с неплательщиками в группе по работе с дебиторской задолженностью и автоматизации процесса исходящего обзвона, с распределением вызовов на операторов. Благодаря этим изменениям были достигнуты высокие показатели по снижению дебиторской задолженности физических лиц. За 2015 год, после проведения обзвона неплательщиков, сумма поступивших платежей составила более 592 млн рублей. А гибкая система отчётности позволила построить и сформировать необходимые аналитические отчёты, направленные на оптимизацию работы КЦ.

Елена БУДАНОВА

Информация о прогнозных ценах на электрическую энергию (мощность) на 2016 год для юридических лиц



ИНФОРМАЦИЯ О ПРОГНОЗНЫХ ЦЕНАХ НА ЭЛЕКТРИЧЕСКУЮ ЭНЕРГИЮ (МОЩНОСТЬ) НА 2016 ГОД ДЛЯ ЮРИДИЧЕСКИХ ЛИЦ

На сайте ПАО «Мосэнергосбыт» потребители — юридические лица в разделе «Тарифы и цены» могут ознакомиться с прогнозом предельных уровней нерегулируемых цен на электрическую энергию (мощность) на 2016 год. Данный прогноз сформирован в соответствии с действующими тарифными решениями органов государственного регулирования на территории Москвы и Московской области.

Мартин ХУБМАНН: «Выход на оптовый рынок — это экономия расходов для предприятия»

ПАО «Мосэнергосбыт» — не только гарантирующий поставщик электроэнергии на территории Москвы и Московской области. Компания растёт и развивается, и сегодня география нашего бизнеса представлена 45 регионами Российской Федерации — от Калининградской до Иркутской области.



Вне Московского региона «Мосэнергосбыт» является участником оптового рынка электроэнергии и на условиях свободной конкуренции предлагает клиентам максимально выгодные условия организации энергоснабжения. О том, почему крупные компании выбирают «Мосэнергосбыт» в качестве бизнес-партнёра, мы побеседовали с одним из наших крупных потребителей — директором управления территориального планирования и строительства сети гипермаркетов «Глобус» Мартином ХУБМАННОМ.

— Сеть гипермаркетов «Глобус» представлена в России 11 магазинами: в Москве, Владимире, Климовске, Королёве, Рязани, Щёлково, Ярославле, Твери, Электростали, Туле и Пушкино. Где именно услуги по организации электроснабжения оказывает «Мосэнергосбыт»?



— Если говорить о магазинах, расположенных вне Московского региона, на сегодняшний день это торговые точки во Владимире, Туле и Ярославле. По данным объектам осуществляются мероприятия по организации поставки электрической энергии с оптового рынка и проводятся работы по созданию автоматизированных информационно-измерительных систем контроля и учёта электроэнергии АИИСКУЭ. В ближайшее время мы планируем перевести на энергоснабжение к ПАО «Мосэнергосбыт» гипермаркеты, расположенные в Твери и Рязани, после чего все гипермаркеты сети «Глобус» перейдут на энергоснабжение к «Мосэнергосбыту». Сейчас ведутся переговоры о разработке наиболее выгодных условий сотрудничества.

— Каковы планы сети «Глобус» по освоению российского рынка продуктового ретейла?

— Стратегия нашей торговой сети предусматривает открытие двух или трёх гипермаркетов в год с объёмом инвестиций от 4 до 5 млрд рублей в каждый проект. Приоритетное значение придаётся развитию сети на территории Подмосковья. Общая сумма инвестиций в российские проекты в настоящее время составляет более 40 млрд рублей.

На фото:
гипермаркет
«Глобус»
в г. Пушкино.



На фото слева направо: Мартин ХУБМАНН и директор по работе с оптовым рынком и крупными клиентами ПАО «Мосэнергосбыт» Александр КОКОВИН.

— Какие преимущества может дать крупному бизнесу выход на оптовый рынок электроэнергии?

— Прежде всего, это, конечно, экономия расходов. Приведу простой пример. Средняя площадь одного гипермаркета составляет 25 000 кв. м. В год такой магазин потребляет около 10 млн кВт·ч электроэнергии. В денежном эквиваленте это порядка 30 млн рублей. При таких вводных данных выход на ОРЭМ ежегодно позволяет сэкономить до 1,6 млн рублей. Умножьте это на количество наших магазинов: сумма получается очень приличная. Кроме того, компания «ГИПЕРГЛОБУС» уделяет пристальное внимание вопросам энергоэффективности и энергосбережения. Это одно из основных направлений нашей политики ответственного использования ресурсов. Поэтому оптимизация всех процессов, связанных с энергопотреблением, является одним из наших текущих приоритетов.

— Почему вы выбрали именно «Мосэнергосбыт» в качестве партнёра для организации выхода на ОРЭМ в российских регионах?

— «Мосэнергосбыт» имеет большой опыт работы с крупными потребителями и предлагает высокие стандарты обслуживания, сочетающиеся с индивидуальным подходом. Нам очень импонирует основной принцип работы компании, который заключается одновременно в минимизации расходов клиентов по оплате электрической энергии и создании удобной инфраструктуры для построения долгосрочных отношений с потребителями. К тому же при большой географической диверсификации бизнеса очень удобно работать с одним поставщиком, в надёжности которого мы уверены. Убеждён, что по мере расширения торговой сети гипермаркетов «Глобус» сотрудничество наших организаций будет только укрепляться.

Записала Полина ГРОМОВА

По вопросам организации энергоснабжения с оптового рынка электроэнергии вы можете обратиться в управление работы на оптовом рынке и экспансии ПАО «Мосэнергосбыт»: +7 (499) 132-98-39, perminovsa@mosenergosbyt.ru.

ФАКТЫ О КОМПАНИИ «ГИПЕРГЛОБУС»

«Глобус» — международная розничная сеть гипермаркетов, представленных в Германии, Чехии и России. В состав Globus Group, помимо гипермаркетов, входят строительные магазины «сделай сам» Baumarkt и магазины электроники Alpha-Tecc. История «Глобуса» началась в Германии более 185 лет назад, когда основатель компании Франц БРУХ открыл продуктовую лавку в центре города Санкт-Вендель, пообещав «самое лучшее и надёжное обслуживание». Этот принцип является основой работы компании и по сей день. Сейчас «Глобус» (а это 72 гипермаркета: 11 — в России, 15 — в Чехии и 46 — в Германии) занимает прочное место на российском рынке. Это стало возможным благодаря удачному сочетанию европейского опыта, потребностей местных покупателей и постоянному внедрению инноваций. В России первый гипермаркет «Глобус» был открыт в 2006 году. Ассортимент «Глобуса» насчитывает более 45 000 наименований товаров в каждом гипермаркете, в том числе около 1200 наименований продукции собственных торговых марок: «Глобус», «Ромашкин луг», «Твой выбор», «Глобус Вита» и Natuvell. Поставщиками сети являются более 1000 зарубежных и отечественных компаний, среди которых производители из регионов присутствия гипермаркетов «Глобус». Компания «ГИПЕРГЛОБУС» является действующим членом Российско-Германской внешнеторговой палаты. В 2011 году Российско-Германская ВТП наградила сеть гипермаркетов «Глобус» премией для малого и среднего бизнеса им. Отто Вольфа фон АМЕРОНГЕНА как «Лучшее немецкое предприятие, развивающее свой бизнес в России».

Курс на развитие собственных компетенций

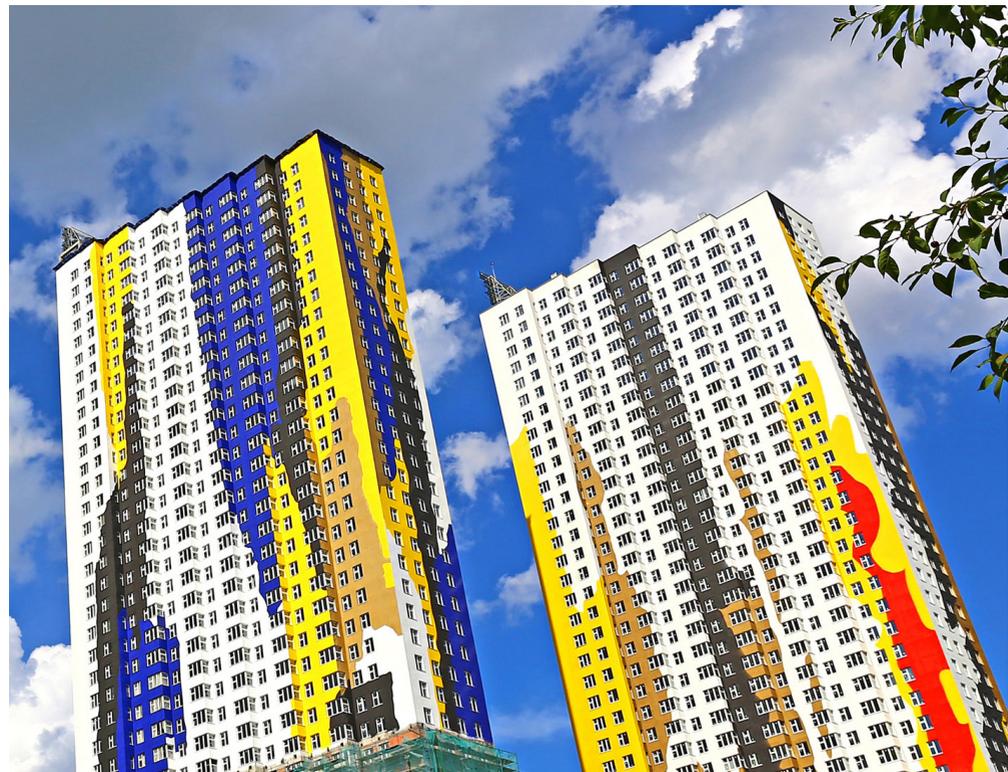
29 марта в центральном офисе ПАО «Мосэнергосбыт» прошла презентация новых компетенций компании для клиентов — юридических лиц. Об услугах, которые теперь могут оказывать самостоятельно, без привлечения подрядных организаций, специалисты нашего технического центра, подробно рассказали работники филиала «Мосэнергосбыт — Технический центр».

ПАО «Мосэнергосбыт» не только наращивает компетенции в привычных сегментах рынка, но и осваивает новые.

В мероприятии приняли участие заместитель генерального директора по развитию и маркетингу Геннадий СТРЕЛЬЦОВ, директор по развитию Сергей КЮРЕГЯН, директор филиала «Мосэнергосбыт — Технический центр» Андрей КАДУШКИН, которые озвучили основные стратегические направления развития компании в области наращивания собственных компетенций, а также руководители территориальных и городских отделений, дочерних обществ.

«Подобные мероприятия необходимы, это отличное подспорье в нашей работе, — прокомментировал прошедшую встречу заместитель генерального директора по развитию и маркетингу Геннадий СТРЕЛЬЦОВ. — Участники получили прекрасную возможность перенять опыт друг друга, получить консультацию у специалистов технического центра и, конечно, обсудить волнующие проблемы и вместе найти пути их решения».

На сегодняшний день «Мосэнергосбыт» уже существенно расширил комплекс предоставляемых услуг, некоторые услуги планируются к запуску в ближайшие месяцы. Это касается как наращивания компетенций и повышения квалификации в привычных сегментах рынка, таких как электромонтажные работы и установка систем освещения, так и внедрения совершенно новых для компании видов услуг. В их числе создание систем пожарной сигнализации, прокладка кабельных линий и монтаж воздушных линий электропередачи среднего класса напряжения, обслуживание инженерных систем (не только электро-, но и тепло- и водоснабжения, вентиляция, охлаждения) и др.



«Специфика услуг, оказываемых специалистами МТЦ, заключается в том, что со временем рост заказов на них существенно замедляется, так как большая часть потребности клиентов в данных услугах уже удовлетворена. Поэтому мы стремимся постоянно развивать собственные компетенции и расширять перечень услуг, которые мы можем предложить нашим клиентам», — пояснил в ходе встречи Андрей КАДУШКИН.

Основными клиентами ПАО «Мосэнергосбыт» являются компании — застройщики многоквартирных жилых домов, торговых и офисных центров, индивидуальные предприниматели, собственники и арендаторы торговых, складских и производственных объектов, образовательные учреждения, объекты здравоохранения, культуры и спорта, коттеджные посёлки, садовые товарищества, потребители с установленными автоматизированными системами учёта электроэнергии, включая потребителей других энергосбытовых компаний.



МОНТАЖ ВНУТРЕННИХ СИСТЕМ ЭЛЕКТРОСНАБЖЕНИЯ

Монтаж внутренних систем электроснабжения объектов капитального строительства (МКЖД, офисные здания, бюджетные учреждения) осуществляется техническими специалистами ПАО «Мосэнергосбыт» с 2014 года. В рамках данной услуги проводятся сборка электрических шкафов различного назначения и исполнения, монтаж ВРУ (ВРЩ), этажных распределительных щитов, магистральной и распределительной электрической сети и др.

Одним из крупнейших проектов в данной области на сегодняшний день является контракт на осуществление внутреннего электромонтажа общеобразовательной школы на 1100 учащихся в Балашихе на сумму более 30 млн рублей.

В дополнение к указанным работам в области электромонтажа с мая 2016 года «Мосэнергосбыт» планирует начать реализацию услуги по проектированию и монтажу слаботочных систем: охранно-пожарной сигнализации, структурированных кабельных систем, систем контроля и управления доступом, видеонаблюдения, домофонов, систем диспетчеризации многоквартирных жилых домов и т. д.

30 млн рублей — цена контракта ПАО «Мосэнергосбыт» на осуществление внутреннего электромонтажа школы в Балашихе.

МОНТАЖ ВНЕШНИХ СИСТЕМ ЭЛЕКТРОСНАБЖЕНИЯ

Монтаж внешних систем электроснабжения — совершенно новая компетенция технического центра. Она включает монтаж трансформаторных и распределительных подстанций, прокладку кабельных линий и монтаж воздушных линий электропередачи среднего класса напряжения, установку пунктов коммерческого учёта на опорах, пусконаладочные работы и пр.

В настоящее время указанные виды работ выполняются с привлечением подрядной организации, однако с июня 2016 года специалисты ПАО «Мосэнергосбыт» будут выполнять их самостоятельно. Для этого закупается собственная высоковольтная лаборатория, арендована специальная техника, проводится обучение персонала работам на высоте.

Одним из наших крупных клиентов по данному направлению является компания-застройщик АО «Национальная девелоперская компания», в рамках договора с которой заканчивается строительство трёх блочных подстанций БКТП 20/0,4 кВ, проложено более 15 км кабельных линий 20 кВ. Обеспечено внешнее электроснабжение комплексной жилой застройки центральной части посёлка Заречье Одинцовского района Московской области.

МОНТАЖ СИСТЕМ НАРУЖНОГО И ВНУТРЕННЕГО ОСВЕЩЕНИЯ

В дополнение к уже освоенным специалистами компании компетенциям монтажа энергоэффективных систем внутреннего освещения с марта 2016 года «Мосэнергосбыт» приобрёл новые — в области монтажа внешних осветительных систем. Для этих целей проведено обучение собственного персонала работе с использованием автовышек, арендовано необходимое оборудование.



С июня «Мосэнергосбыт» начнёт самостоятельно выполнять работы по монтажу внешних систем электроснабжения.



Заказать услуги для юридических лиц можно по телефону 8 (499) 550-03-55 либо обратившись к менеджеру клиентского офиса.

Монтаж внешних систем освещения подразумевает установку опор, монтаж воздушных и прокладку кабельных линий сетей наружного освещения, установку светильников на опорах, пусконаладочные работы и приёмо-сдаточные испытания.

Учитывая, что современные компании стремятся к ответственному использованию ресурсов, а также повышению энергоэффективности своих предприятий, данная услуга очень востребована широким кругом клиентов — от компаний-застройщиков до объектов общегородского значения. Одними из наших крупнейших клиентов в этой области являются АО «Мосводоканал» и ВДНХ, для которых выполнен целый комплекс работ по установке энергосберегающего освещения.

ОБСЛУЖИВАНИЕ ИНЖЕНЕРНЫХ СИСТЕМ

Обслуживание инженерных систем заказчика — новая услуга, которую компания начнёт осуществлять с июня 2016 года. Она включает обеспечение бесперебойной работы систем электро-, тепло- и водоснабжения зданий и сооружений, а также специализированных систем (вентиляции, холодильного оборудования и т. д.), оперативное устранение аварийных ситуаций в случае их возникновения, осуществление ремонтных работ.

Основная масса работ будет осуществляться самостоятельно техническими специалистами ПАО «Мосэнергосбыт», для чего они пройдут необходимое обучение и получат соответствующую квалификацию.

Полина ГРОМОВА

ОТЗЫВЫ НАШИХ КЛИЕНТОВ

Торговый дом «ГУМ» выражает благодарность за безупречно выполненные работы по монтажу и реконструкции узлов учёта. Хотелось бы отметить профессионализм сотрудников, качество и оперативность выполнения поставленных задач. Надеемся на дальнейшее успешное развитие наших деловых отношений.



Компания «ЛСР. Строительство-М» выражает благодарность коллективу ПАО «Мосэнергосбыт» за профессионализм, высокий уровень качества и оперативность, проявленные при исполнении договора на выполнение работ по проектированию, монтажу и пусконаладке слаботочных систем в многоквартирном жилом доме. Работы были выполнены чётко и в срок, отдельно хочется отметить внимательность, гибкость и индивидуальный подход, проявленные сотрудниками ПАО «Мосэнергосбыт» на всех уровнях взаимодействия. С пожеланием не останавливаться на достигнутом и надеждой на дальнейшее взаимовыгодное сотрудничество.



ММДЦ «Москва-Сити» выражает благодарность за качественное выполнение работ по созданию АИИС КУЭР. Необходимо отметить, что при выполнении поставленной задачи ваши сотрудники проявили высокий профессионализм, умение находить выход в спорных ситуациях, оперативность и знание нюансов в системах АИИС КУЭР и электроснабжения. Надеемся на дальнейшее успешное сотрудничество.



АО «Мосводоканал» выражает благодарность за реализацию энергосберегающего мероприятия, включающего замену светильников на светодиодные на шести объектах. Осуществление данных работ позволило нам существенно уменьшить расходы на оплату электроэнергии. Все работы были выполнены в срок и на хорошем профессиональном уровне.



Свыше 2,7 млрд рублей задолжали за свет предприятия ЖКХ Московской области

ПАО «Мосэнергосбыт» в очередной раз подвело итоги ежеквартальных публичных рейтингов как муниципальных образований, имеющих наибольшую просроченную задолженность со стороны предприятий ЖКХ, так и административных округов Москвы, имеющих самую большую просроченную задолженность за электроэнергию со стороны управляющих компаний и ТСЖ города. По традиции представляем вашему вниманию итоги рейтинга за первый квартал 2016 года.

Рейтинг административных округов, УК, ТСЖ, ЖСК г. Москвы



Рейтинг муниципальных образований Московской области



По состоянию на 1 апреля 2016 года просроченная задолженность управляющих компаний, ТСЖ и ЖСК Москвы перед ПАО «Мосэнергосбыт» составила порядка 331,3 млн рублей, а просроченная задолженность предприятий ЖКХ Московской области стала рекордно высокой — свыше 2,7 млрд рублей.

Новые рейтинги продемонстрировали, что ситуация с задолженностью продолжает усугубляться и становится ещё более критической. За первый квартал 2016 года суммарная просроченная задолженность управляющих компаний, ТСЖ и ЖСК Москвы перед ПАО «Мосэнергосбыт» выросла на 19,1 млн рублей, а просроченная задолженность предприятий ЖКХ Московской области перед ПАО «Мосэнергосбыт» — на 537,8 млн рублей!

Первое место по итогам московского рейтинга по традиции занимают Троицкий и Новомосковский административные округа (в связи с особенностями административно-территориального деления Москвы задолженность рассчитывалась суммарно по двум округам): просроченная задолженность УК и ТСЖ за потреблённую электроэнергию составила 78,9 млн рублей. На втором месте — Центральный административный округ с задолженностью в 41,4 млн рублей. На третьем — Западный административный округ: долг — 37,6 млн рублей. В первую пятёрку рейтинга входят Южный и Зеленоградский административные округа.



По-прежнему непростая ситуация складывается с предприятиями жилищно-коммунальной сферы в Московской области: по итогам рейтинга первое место по объёмам просроченного долга, уже по устоявшейся традиции, занимает Орехово-Зуевский район: за первый квартал суммарная просроченная задолженность предприятий ЖКХ района выросла на 37,9 млн рублей и к 1 апреля 2016 года составила порядка 222,8 млн рублей. На второе место вырвался Пушкинский район с задолженностью 143,8 млн рублей. На третьей строчке г. Сергиев-Посад, нарастивший долг до 143,7 млн рублей. В первую десятку рейтинга также вошли: Дмитров (135,4 млн рублей), Сергиево-Посадский район (102 млн рублей), Солнечногорск (93,4 млн рублей), Одинцовский район (90,8 млн рублей), Серпуховский район (87,4 млн рублей), Воскресенск (77,6 млн рублей), Клинский район (73,7 млн рублей). Наибольшие темпы по наращиванию просроченной задолженности за прошедший квартал продемонстрировал занявший четвёртое место в рейтинге г. Дмитров, долг которого увеличился на 65,3 млн рублей. Далее Можайский район (на 28,1 млн рублей, 17-е место), г. Подольск (на 26,7 млн рублей, 24-е место), Солнечногорск (на 23,9 млн рублей, 6-е место), Рузский район (на 22,7 млн рублей, 16-е место), г. Химки (на 22,5 млн рублей, 19-е место), Клинский район (на 20,5 млн рублей, 10-е место), г. Домодедово (на 19,9 млн рублей, 11-е место), Пушкинский район (на 19,1 млн рублей, 2-е место), Чеховский район (на 18,2 млн рублей, 37-е место), Сергиево-Посадский район (на 18 млн рублей, 5-е место), г. Орехово-Зуево (на 17,7 млн рублей, 14-е место), г. Одинцово (на 17,3 млн рублей, 18-е место), Одинцовский район (на 16,9 млн рублей, 7-е место).

Алина СОТНИЧУК

Лидеры по суммам долга в Москве и Московской области*:

Москва

1-е место: Троицкий и Новомосковский административные округа
Сумма долга — 78,9 млн рублей

2-е место: Центральный административный округ
Сумма долга — 41,4 млн рублей

3-е место: Западный административный округ
Сумма долга — 37,6 млн рублей

Московская область

1-е место: Орехово-Зуевский район
Сумма долга — 222,8 млн рублей

2-е место: Пушкинский район
Сумма долга — 143,8 млн рублей

3-е место: г. Сергиев-Посад
Сумма долга — 143,7 млн рублей

*Данные за первый квартал 2016 года.

Обзор законодательных изменений в сфере энергоснабжения

за первый квартал 2016 года

Опубликовано:
официальный
интернет-портал
правовой
информации
www.pravo.gov.ru
25.02.2016.
*Начало
действия
документа —*
03.03.2016.

Постановление Правительства Российской Федерации от 22.02.2016 № 128 «О внесении изменений в некоторые акты Правительства Российской Федерации по вопросам взаимодействия субъектов розничных рынков электрической энергии при заключении договоров энергоснабжения (купли-продажи (поставки) электрической энергии (мощности)) с потребителями электрической энергии (мощности) до завершения процедуры технологического присоединения энергопринимающих устройств потребителей электрической энергии».

Документом предусмотрены изменения в следующие нормативно-правовые акты:

Постановление Правительства РФ от 27.12.2004 № 861 «Об утверждении Правил недискриминационного доступа к услугам по передаче электрической энергии и оказания этих услуг, Правил недискриминационного доступа к услугам по оперативно-диспетчерскому управлению в электроэнергетике и оказания этих услуг, Правил недискриминационного доступа к услугам администратора торговой системы оптового рынка и оказания этих услуг и Правил технологического присоединения энергопринимающих устройств потребителей электрической энергии, объектов по производству электрической энергии, а также объектов электросетевого хозяйства, принадлежащих сетевым организациям и иным лицам, к электрическим сетям»;

Постановление Правительства РФ от 04.05.2012 № 442 «О функционировании розничных рынков электрической энергии, полном и (или) частичном ограничении режима потребления электрической энергии».

Указанные нормы урегулировали взаимодействие сетевой организации и гарантирующего поставщика при заключении договора на технологическое присоединение, в том числе при отсутствии у заявителя договора, обеспечивающего продажу электрической энергии (мощности) на розничном рынке.

В документе конкретизировано, что в заявке на технологическое присоединение заявителем указываются сведения о субъекте розничного рынка, с которым заявитель намеревается заключить договор, обеспечивающий продажу электрической энергии (мощности) на розничном рынке.

Кроме того, предусматривается, что взаимодействие с заявителем по вопросу заключения договора, обеспечивающего продажу электрической энергии (мощности) на розничном рынке, осуществляется через сетевую организацию. Таким образом, процесс заключения договора энергоснабжения (купли-продажи) идёт параллельно с процедурой технологического присоединения.





С Днём Победы!

Мы предлагаем вам вспомнить о том, что огромный вклад в победу нашего народа в Великой Отечественной войне внесли именно энергетики, которые в кратчайшие сроки, зачастую в экстремальных и опасных для жизни условиях, по крупицам восстанавливали разрушенную войной энергосистему. Подборку интересных фактов об энергетике и энергетиках военного времени мы предлагаем вашему вниманию на страницах этого номера «Энергодialoga».

Показатели работы энергетической отрасли достигли довоенного уровня в 1946 году, а к 1950 году были полностью восстановлены все электростанции, разрушенные в военное время.

- В 1940 году СССР занимал третье место в мире и второе в Европе по уровню мощностей электростанций и производству электроэнергии: в то время эта цифра составляла 48,3 млрд кВт•ч.
- Из-за военных действий электростанции одна за другой выходили из строя, а запасы топлива использовались в первую очередь для обеспечения нужд оборонных предприятий и фронта. Это привело к тому, что к концу 1941 года установленная мощность электростанций СССР сократилась почти вдвое. Тогда же начались работы по восстановлению разрушенного энергетического хозяйства.
- Для спасения энергетических объектов, расположенных на западе страны, оборудование электростанций демонтировалось и отправлялось в восточные регионы, где монтировалось на новом месте в рекордно короткие сроки.
- Для проведения восстановительных работ и обеспечения электроэнергией населённых пунктов использовались энергопоезда — мобильные электростанции, оборудование которых размещалось в железнодорожных вагонах или платформах. Энергия поездов шла на освещение, подачу воды в жилые помещения, её откачку из затопленных шахт, восстановительные работы. После восстановления электростанций в одном месте энергопоезда перемещались в другие районы.
- Уникальная технология — прокладка кабеля по дну Ладожского озера — позволила прорвать энергоблокаду Ленинграда в 1942 году. За 80 рабочих часов под водой были проложены четыре нитки электрического кабеля общей длиной в 102 км! Позднее на льду Ладожского озера была сооружена воздушная линия электропередачи, по которой к Ленинграду до таяния льдов поступала электроэнергия от Волховской ГЭС. Опоры были заморожены в лёд. Это был первый подобный опыт в строительстве электросетей.



ЗДЕСЬ МОЖЕТ БЫТЬ ВАША РЕКЛАМА!



Счёт за электроэнергию



Клиентские офисы ПАО «Мосэнергосбыт»
(реklamные ролики на мониторах, рекламные стойки,
мобильные стенды, настенные плакаты и др. носители)



Журнал «Энергодialog»

Наши преимущества:



Гарантия доставки
счёта на дом



Низкая стоимость
одного контакта



Массовый охват
аудитории

По вопросам размещения рекламы обращайтесь:

reklama@mosenergosbyt.ru
+ 7 (499) 132 80 68



www.mosenergosbyt.ru



С нами приходит свет!

МОСЭНЕРГОСБЫТ

www.mosenergosbyt.ru